



SALES DIRECTOR (F/M/X)

Stelle: Vollzeit 40 h · Standort: Kufstein oder München

Greenstorm ist ein innovatives und leidenschaftliches Start-up im Bereich E-Mobilität und digitalen Reiseprodukten. Das aktuelle Kernprodukt von E-Bikes und E-Cars für die Premium-Hotellerie in der DACH-Region und Italien macht uns zum größten Anbieter von Hotel-Gutscheinen und gebrauchten E-Bikes in Europa. Wir planen unseren geographischen Footprint sowie weitere innovative MaaS (Mobility as a Solution)-Produkte europaweit auszurollen.

In diesem dynamischen wie familiären Umfeld suchen wir Top-Talente für unser wachsendes Team.

Deine BENEFITS:

Diese Position bietet die einzigartige Chance, mit einem ausgereiften Produkt genau den Nerv der Zeit zu treffen und gemeinsam mit Deinem Team eine steile Erfolgskurve hinzulegen.

Unser Team ist unser Trumpf – leidenschaftlich und innovativ!

- Flache Hierarchien und offene Kommunikation
- Attraktive Bonuszahlung im Führenden Leadership Team
- Attraktive Bezahlung; Weihnachtsgeld & Urlaubsgeld
- Vielfältige Weiterbildungs- und Schulungsmöglichkeiten
- Firmenlaptop, Firmenhandy und Firmenauto auch zur privaten Nutzung

Deine AUFGABEN:

- Stationäre Leitung und Führung eines 5-köpfigen Vertriebsaußendienst-Teams in Österreich, Deutschland und Italien
- Aufbau neuer Geschäftsbereiche darunter unter anderem die E-Bike Firmen und B2B - Abos im gesamten DACH Raum aufbauen und umsetzen
- Agiles Coaching, motivierende Führung und Weiterentwicklung der Vertriebsmannschaft
- Erfolgreiche Entwicklung und Planung der Vertriebsstrukturen und Strategie
- Förderung eines modernen, agilen und strukturierten Vertriebsmanagements
- Direkter Ansprechpartner der Geschäftsführung und Teil des Leadership Teams

- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und dem Controlling
- Wöchentliche Reportings und aktuelle Strategien sind zu erstellen und präsentieren
- Die Werte und Entscheidungen unseres Unternehmens präsentieren und erfolgreich nach außen tragen

Dein STELLENPROFIL:

- Mind. 10 Jahre Erfahrung in Sales wünschenswert davon mind. 3 Jahre in führenden Managementpositionen mit einem eigenen Team
- Mehrere Jahre Erfahrung im touristischen- und/oder Mobilitätsbereich
- Starke analytische Fähigkeiten und datengetriebenes Management
- Du bist bekannt für Deine Hands – on Leadership Qualitäten
- Klare Führungsprinzipien leiten Dich und Du führst Dein Team durchsetzungsstark, motivierend und zielstrebig
- Du zeichnest Dich aus durch Dein agiles Mindset und klare Kommunikation
- Du verfügst über einen strategischen, operativen Weitblick und Lösungsorientiertes Denken und Handeln
- Dienstleistungs- sowie teamorientierte, zuverlässige und organisierte Arbeitsweise
- Deutsch fließend in Wort und Schrift (C2)
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse (B1) vorteilhaft

Voraussichtliches Einstiegsdatum: schnellstmöglich

Die Entlohnung entspricht einem Jahresbruttogehalt zwischen EUR 75.000 bis EUR 95.000 je nach Qualifikation und Erfahrung.

Jetzt kommt's auf Dich an! Wir bieten neben einem tollen Betriebsklima viele spannende Projekte und internationale Eindrücke. Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung per Email an unsere HR- Abteilung: karriere@greenstorm.eu